



## MODULE 8

01

SERVICES FINANCIERS DANS LES CHAÎNES DE VALEUR 02

EXEMPLES D'ARRANGEMENTS DE PRESTATION DE SERVICES FINANCIERS



03

MAÎTRISE DE RISQUES



## BESOINS FINANCIERS POUR LE DÉVELOPPEMENT D'UNE CHAINE DE VALEUR

#### Classification des besoins financiers

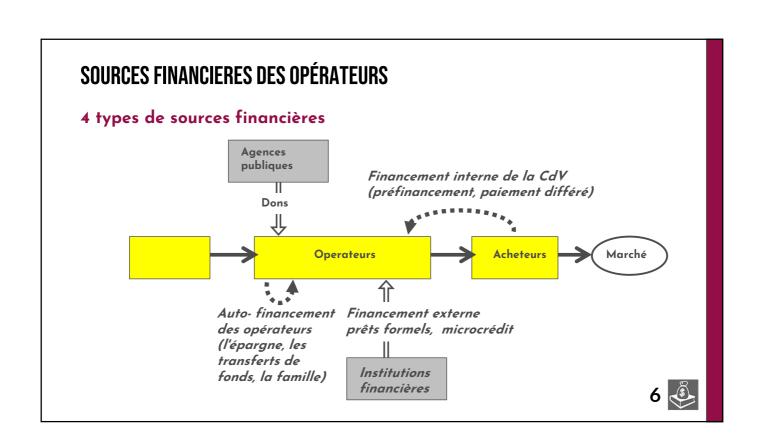
Capital fixe Fonds de roulement des opérateurs	Financement pour former des coopératives, Primaires  Industriels Commerçants  Commerçants	
Capital fixe Fonds de roulement des prestataires de services	Financement pour les: Infrastructures, équipements Formation de prestataires	Support Service Providers
Infrastructure (gestion de ressources, voies de communication)	Financement pour améliorer l'organisation et les compétences	Gouvernement (national ou régional)

Est-ce que les besoins financiers augmentent avec la mise à niveau de la CdV ?



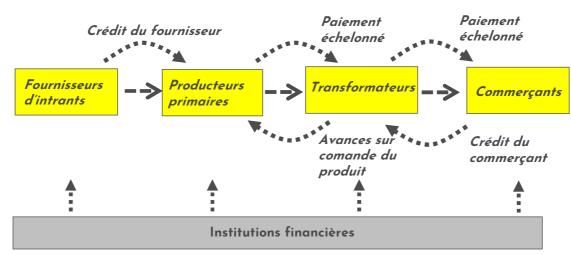
#### **BESOINS FINANCIERS DES ACTEURS DE LA CDV** Besoins typiques des opérateurs **Producteurs** Industries de Commerçants Marché primaires transformation Couvrir la période entre Couvrir la période entre Couvrir la période entre Court terme - Achat des intrants et - Achat de produits - Achat en gros et vente au 2-6 mois détail (valeur des stocks) vente des récoltes intermédiaires et vente de produits transformés - Exportation de produits et payement par les acheteurs - Livraison de produits et payement par les acheteurs Investissement dans Investissement dans Investissement dans Long terme - Plantation d'arbres - Constructions - Constructions 2-5 ans - Production sous serres - Équipements, machinerie - Véhicules

Espace de stockageEquipements, machinerie



#### ARRANGEMENTS INTERNES DE FINANCEMENT

#### Financement interne / externe de la CdV



7



#### **DÉVELOPPER UNE SOLUTION FINANCIERE VALABLE**

#### Contrôler les risques de financement (côté demande)

- Modèles d'affaires réalistes et profitables (p.e. bonnes pratiques agricoles)
- Filière performante et organisée (liens & contrats, formation de groupes, services opérationnels et de support, cadre légal, droits de propriété)
- Promotion de l'épargne
- Alphabétisation financière, compétence en affaires
- Facilitation et assistance technique

#### Trouver de solutions adaptées aux besoins (côté offre)

- Banquiers comprennent leurs clients and les filières
- Produits et modalités de crédit adaptés aux investissements particuliers et au séquençage des opérations, ainsi qu'au degré de maturité des entreprises (p.e. un plan de remboursement approprié)
- Paquets de crédit standardisé (mais sur mesure) pour de petits fermiers et entreprises permettant un niveau bas de coûts de transaction
- Accepter la chaine de valeurs comme instrument de gestion de risques



Déclencher un cercle vertueux de profits, épargne et de (ré)investissement







## **MODULE 8**

O1
SERVICES FINANCIERS DANS
LES CHAINES DE VALEUR

**02**EXEMPLES D'ARRANGEMENTS
PRESTATION DE SERVICES
FINANCIERS

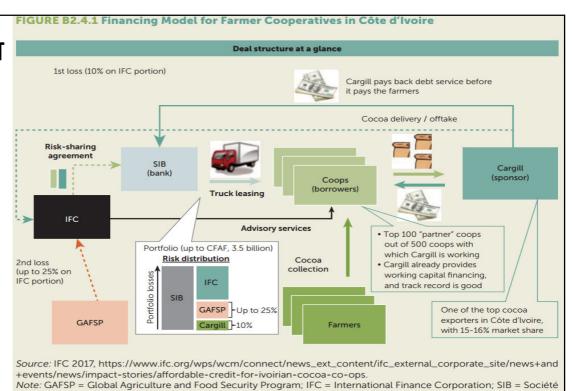


**03**MAÎTRISE DE RISQUES

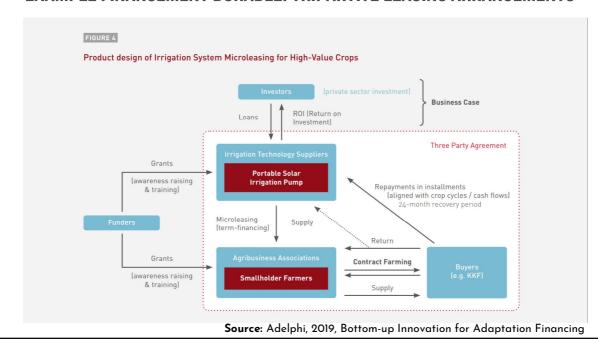




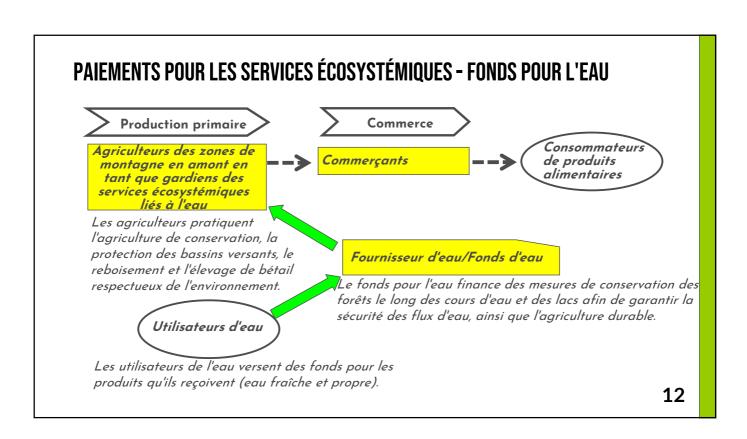
# FINANCEMENT TRIPARTITE EXEMPLE LEASING DE CAMIONS



#### **EXAMPLE FINANCEMENT DURABLE: TRIPARTITE LEASING ARRANGEMENTS**



11



## **COMMERCE DES CRÉDITS CARBONE**

#### WHAT IS A CARBON CREDIT?



Source: www.clpcarboncredits.com

13

## **COMMERCE DES CRÉDITS CARBONE**

- Les marchés volontaires de crédits de carbone et la sylviculture du carbone sont considérés comme une option à plus long terme pour la promotion des CV, mais sont moins prometteurs à court terme.
- Une recherche récente au Kenya (2020) a indiqué un revenu annuel moyen du carbone de 0,33 \$ par ménage et par an seulement.
- Les paiements pour les émissions de CO2 sont plutôt faibles (10-30 €/tonne), n'offrant pas encore de revenus secondaires raisonnables.
- Certains fonds sont axés sur les petits exploitants, mais nécessitent une base de référence et un suivi importants pour prouver une réelle réduction des émissions.
- Processus assez long et coûteux, car il faut rendre visite aux agriculteurs, prendre des points GPS, mesurer les arbres et remettre les calculs.
- Le potentiel de réduction des émissions de GES par la reforestation/le boisement est presque le double du potentiel de l'agriculture.



# MODULE 8

SERVICES FINANCIERS DANS LES CHAINES DE VALEUR **O2**EXEMPLES D'ARRANGEMENTS
PRESTATION DE SERVICES
FINANCIERS



15

03

MAÎTRISE DE RISQUES

## TYPOLOGIE DES RISQUES LE LONG D'UNE CHAINE DE VALEUR AGRICOLE

Risques liés au climat et aux catastrophes naturelles	Faiblesse ou excès de la pluviométrie, ou de la température, tempêtes, inondations, sècheresses, ouragans, séismes	
Risques biologiques et environnementaux	Maladies des animaux et des cultures, contamination des denrées alimentaires	
Risques liés au marché	Changements dans l'offre et/ou la demande, changement des tendances du marché, changement dans les exigences de sécurité alimentaire	
Risques logistiques et infrastructurels	Changements dans le transport, la communication ou le coût de l'énergie	
Risques d'exploitation et d'administration	Faiblesse des décisions de gestion, faiblesse du contrôle qualité, erreurs prospectives et de planification	
Risques liés aux politiques publiques et institutionnelles	Caractère variable de la fiscalité, des taxes, des politiques financières, des politiques commerciales	
Risques politiques	Sécurité liée aux risques et incertitudes de la stabilité sociopolitique interne ou externe 16	

### **INSTRUMENTS DE GESTION DE RISQUES**

- Développement et adaptation de technologies (recherche et développement, technologies post récolte, développement de logiciels, IT, programmes d'éducation)
- Pratiques de gestion d'entreprise (ex. Diversification de cultures, certification, systèmes de gestion de qualité, planification de la logistique)
- Instruments financiers (ex. credit, assurance, warrantage)
- Investissement en infrastructures (ex: transport / communication, énergie, transferts de savoir-faire, stockage, facilités de transformation, station météorologique)
- Politiques et programmes publiques (mesures de regulation, politiques agricoles, droits de propriété, lois de travail, droits de propriété, droit du travail, gestion des catastrophes)
- Actions collectives privées (actions par les cooperatives, associations des industries)

17 遵



## **INSTRUMENTS DE GESTION DE RISQUES FINANCIERS**

Catastrophes naturelles	Assurances contre les catastrophes naturelles	
Risques liés au marché	<ul> <li>Assurance prix indexe</li> <li>Assurance indexe lié à la région</li> <li>Warrantage</li> </ul>	
Risques opérationnels	<ul> <li>Fonds de garantie, orienté vers les PME</li> <li>L'agriculture contractuelle protège des risques liés aux prix</li> <li>Assurance traditionnelle (ex : grêle)</li> <li>Epargne et crédit</li> <li>Micro assurance de vie</li> </ul>	

## ASSURANCE BASÉE SUR L'INDICE MÉTÉOROLOGIQUE

- Pour la réduction des risques de catastrophes dans les CdV de cultures commerciales, par exemple en cas de sécheresse grave.
- Introduit en coopération avec les compagnies d'assurance intéressées.
- La micro-assurance mobile : Utilisation de la technologie mobile et paiements basés sur un indice météorologique fiable plutôt que sur la preuve de pertes réelles.
- Peut faire partie de l'agriculture contractuelle où l'entreprise principale achète le paquet d'assurance et inclut le coût dans le programme d'agriculture contractuelle.
- Les coopératives ou les normes de durabilité peuvent également inclure des modèles d'assurance.
- Les logiciels d'information météorologique à code source ouvert comme CHIRPS peuvent être utilisés pour mesurer les dommages, alors que les pluviomètres automatiques ou manuels sont plus coûteux.
- L'assurance du bétail présente un bon potentiel.
- Peut être introduite avec un soutien public, par exemple, les riziculteurs achètent une assurance de 10\$ pour recevoir un soutien maximum de 100\$, mais ne paient que 5\$ car le gouvernement contribue 5\$ (exemple cambodgien).